

Игорь ГЛАДКОВ

К НОВОМУ ЭТАПУ ВО ВЗАМНОЙ ТОРГОВЛЕ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье дается оценка внешнеторговых связей стран – членов Европейского союза (ЕС) и России, которые в целом демонстрируют тенденции устойчивого партнерства, хотя и с определенной асимметрией.

The article estimates the foreign trade relations of member countries of the European Union (EU) and Russia which demonstrate a tendency of steady partnership, though with a certain asymmetry.

Ключевые слова:

международная торговля, внешняя торговля, экспорт, импорт, Российская Федерация, Китай, Германия, Нидерланды, США, Япония; international trade, foreign trade, export, import, Russian Federation, China, Germany, Netherlands, USA, Japan.

Как известно, торгово-экономические связи европейских государств и России имеют давнюю историю. Закономерно, что их принято считать не только традиционными, но и довольно значимыми с позиций сложившихся к настоящему времени приоритетов в географии внешней торговли стран – членов Евросоюза и Российской Федерации. Вместе с тем очевидны различия в подходах двух сторон к развитию и диверсификации своей активности во внешнеторговой сфере.

Так, осуществивший в 2004 и 2007 гг. очередное (и довольно значительное) расширение своего численного состава Европейский союз, реализует относительно эффективные попытки противодействия ударам глобального финансово-экономического кризиса и другим вызовам, остается пока крупнейшим в мире интеграционным объединением и ведущим коллективным игроком в системе международной торговли.

К 2012 г. на ЕС в составе 27 стран-участниц (ЕС-27) приходилось 34–35% стоимостного объема мирового товарного обмена (на прогрессирующую Азию, включая Китай, Японию, но без Ближнего Востока – 31%, на Северную Америку – 13–17%)¹. Причем в международной торговле услугами удельный вес Евросоюза оказывался еще более значительным, составляя 42,5% в их глобальном экспорте и 38,3% – в импорте (аналогичные индикаторы для Азии равнялись соответственно 26,4% и 28,2%, а для Северной Америки – 16,1% и 13,4%). То есть, в сложившемся треугольнике лидирующих регионов сконцентрировалось более 4/5 мирового обмена.

Однако если рассматривать положение Европейского союза в международной торговле в краткой исторической ретроспективе, следует констатировать, что оно за последнюю четверть века заметно ухудшилось. Сравнительно недавно, в 1990 г., на долю государств Европы приходилось 49,6% глобальной товарной торговли, тогда как в 2000 г. – 41,9%, а к 2010 г. – 41,2%. При этом следует учитывать, что страны – члены Евросоюза обеспечивают не менее

ГЛАДКОВ

Игорь

Сергеевич –
д.э.н.,
профессор РЭУ
им. Г.В. Плеханова
professorgis@
rambler.ru

¹ Характерно, что в первых двух случаях разрыв в показателях по экспорту и импорту товаров оказывался незначительным, тогда как данные, характеризующие ситуацию в североамериканском регионе и включающие статистику США, заметно различались. Это обусловлено существенным превышением товарного импорта над экспортом США. Здесь и далее подсчитано по: WTO. World Trade Report. 2012. Trade and Public Policies: A Closer Look at Non-Tariff Measures in the 21st century, p. 28–30, 206–208 // www.wto.org

Таблица 1

Динамика международного товарооборота, 2002–2011 гг., млрд долл. США

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Мир в целом										
экспорт, всего	6424	7274	8880	10121	11762	13570	15775	12147	14855	17779
импорт, всего	6685	7557	9215	10481	12080	13940	16120	12385	15050	18000
в том числе, ЕС-27										
экспорт, всего	2638	3149	3762	4066	4591	5347	5922	4596	5157	6039
экспорт внутри ЕС-27	1794	2166	2577	2756	3136	3646	3996	3064	3368	3906
экспорт вне ЕС-27	843	983	1185	1310	1456	1701	1927	1532	1789	2133
импорт, всего	2672	3214	3855	4222	4830	5611	6299	4749	5368	6256
импорт внутри ЕС-27	1786	2156	2576	2754	3133	3646	3996	3064	3367	3906
импорт вне ЕС-27	886	1058	1278	1468	1697	1965	2304	1685	2001	2350
Россия										
экспорт, всего	107	135	183	245	305	355	472	304	400	522
импорт, всего	60	74	95	125	164	223	292	192	248	323

91–92% совокупного объема внешнеторгового обмена региона¹. Поэтому выявленная тенденция в полной мере характеризует некоторое ослабление позиций интеграционной группировки в системе современной международной торговли.

Прошедшее в 2004 и 2007 гг. расширение численного состава ЕС несколько повлияло на ситуацию в плане повышения удельного веса интеграционного блока в глобальном экспорте. Однако, начиная с 2005 г., просматривается тренд постепенного его понижения – с 41,8% в 2004 г. до нынешних 33,9%. Хотя среди 20 ведущих мировых экспортеров товарной продукции находятся, как и ранее, до 8 европейских стран.

Можно предположить, что под давлением конкуренции со стороны Китая, новых индустриальных экономик Азии позиции Евросоюза в международной торговле могут в дальнейшем также постепенно ослабевать. Однако не слишком стабильная в последние годы динамика в области товарного экспорта ряда «азиатских тигров», вероятно, будет оказывать меньшее, чем прогнозировалось ранее,

влияние на соотношение сил в системе мировой торговли, особенно с учетом известного преимущества европейских стран в создании инновационной среды для формирования перспективных технологических сдвигов и управленческих решений².

В начале XXI в. отмечалось нарастание масштабов внешнеторговой активности Европейского союза, в т.ч. вследствие поэтапного увеличения численного состава группировки с 15 до 27 стран-членов.

Действительно, за 2002–2011 гг. стоимостные объемы совокупного товарного экспорта и импорта Евросоюза возросли примерно в 2,3 раза. Но опережающими темпами, особенно в посткризисный период, развивались контакты с так называемым внешним миром – со странами, не входящими в интеграционное объединение и расположенными в основном в других, отдаленных от Европы регионах мирового хозяйства. Товарные поставки ЕС-27 в эти государства увеличились в 2,5 раза, а закупки по импорту – почти в 2,7 раза (см. табл. 1)³.

¹ Здесь и далее расчеты автора. См.: Gladkov I. Russland im System des europäischen Handels. Monografie. – Saarbrücken, Verlag Academic Publishing GmbH & Co. KG, 2012, s. 35–36; WTO. World Trade Report. 2012. Trade and Public Policies: A Closer Look at Non-Tariff Measures in the 21st century, p. 28–30, 206–208, 248 // www.wto.org

² См.: Science, technology and innovation in Europe. European Union, 2012. – Luxembourg: Publications Office of the European Union, 2012.

³ Здесь и далее расчеты автора. См.: WTO. World Trade Report. 2012. Trade and Public Policies: A Closer Look at Non-Tariff Measures in the 21st Century, p. 28–30, 206–208, 248 // www.wto.org

Одной из важнейших особенностей расширения внешнеторговой деятельности Европейского союза за истекшее десятилетие стала диверсификация его контактов, что обусловило относительное повышение значимости связей ЕС с внешним миром. Так, если в 2002–2007 гг. на партнеров вне Евросоюза приходилось 32% всего товарного вывоза группировки, то в 2009 г. – 33,3%, а к 2012 г. – 35,3%. Аналогичным образом, но еще более заметно активизировалось приобретение товаров за пределами Евросоюза. В 2002 г. импортные закупки в государствах внешнего мира составляли 33,2% общей стоимости товарного ввоза группировки, в 2007 г. – 35,0%, а к 2012 г. – 37,6%.

Следует отметить, что в современном географическом распределении товарных потоков Евросоюза за пределами региона продолжают доминировать с заметным отрывом от конкурентов 4 его основных внешнеторговых партнера. Если 1-ю–2-ю позиции оспаривают США и Китай, то 3-ю и 4-ю – РФ и Швейцария.

При этом на фоне возрастания абсолютных показателей экспортно-импортных контактов ЕС-27 с 3 его ведущими партнерами (США, Китаем и Швейцарией) относительные индикаторы их торговых связей во всех случаях, за исключением экспорта Евросоюза в Китай, демонстрировали в последнее время некоторое снижение. В то же время торговля Европейского союза с РФ набирала все более высокие обороты. Их внешнеторговые контакты демонстрировали устойчивую тенденцию к расширению, причем опережающими темпами по отношению к увеличению общих объемов торговли Евросоюза с внешним миром.

Только за 2001–2011 гг., согласно расчетам автора, общая стоимость экспортных поставок Европейского союза в Россию возросла в 3,4 раза, а его закупок по импорту в РФ – в 3,1 раза. (см. табл. 2).

Повышение внешнеторговой активности обеих сторон закономерно вело к постепенному и довольно заметному – с 2004 г. – возрастанию удельного веса РФ во внешнеторговых связях Евросоюза. В 2001 г. на долю РФ приходилось 3,6% совокупного товарного вывоза из ЕС в страны внешнего мира, после 1-го этапа последнего расширения группировки в 2005 г. – 5,4%, после 2-го этапа (в 2007 г.) – 7,2%, а к 2012 г. – 7,1%. Этот показатель фактически удвоился в 2001–2011 гг.,

хотя в период разворачивания глобального финансово-экономического кризиса он сокращался до уровня 6,0–6,4%. Возросло также относительное значение поставок российских товаров в страны – члены ЕС: с 6,7% в 2001 г. до 9,5% в 2005 г. и 10,1% в 2007 г., а затем до 11,8% к 2012 г. (хотя темпы их роста оказались более скромными – в 1,8 раза).

Немаловажным фактором, институционализировавшим взаимодействие сторон в различных сферах, включая поступательное развитие торговых связей между ними, можно считать подписанное в 1994 г. и вступившее в силу в конце 1997 г. основополагающее двустороннее Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Европейским Союзом и Российской Федерацией. В этом же направлении осуществляется в настоящее время подготовка нового соглашения между сторонами, ускорившаяся после вступления РФ в августе 2012 г. в ВТО.

Другим подобным фактором стало очередное расширение численного состава этого крупнейшего в мире интеграционного объединения.

С 2004 г., когда появилось 10 новых членов группировки, объем взаимной торговли расширился, причем удельный вес Европейского союза во внешнеторговых связях России вырос с 35% до 51%. ЕС в составе 25 государств получил своеобразный контрольный пакет во внешней торговле РФ. В дальнейшем, однако, доля ЕС-27 в общем товарном обороте России, согласно расчетам по данным Росстата, обнаруживала очевидную тенденцию к некоторому снижению¹ (см. табл. 3).

Наращение масштабов внешнеторговой активности в экономических связях России и Евросоюза позволяет констатировать, что в торговле интерес к сотрудничеству обоюдный, но несколько асимметричный. Как было показано выше, значимость российского рынка для ЕС-27 за последние годы несколько возросла (хотя РФ занимает 3-ю позицию среди основных зарубежных контрагентов блока). Однако для РФ крупнейшим пока зарубежным коллективным партнером остается Европейский союз, несмотря на

¹ Согласно данным ФТС РФ, среди отдельных стран ведущим контрагентом РФ с 2010 г. становится Китай, на который в последние годы приходится 9,5–10,5% всего внешнеторгового обмена России // www.customs.ru

Таблица 2

Динамика товарной торговли ЕС и России, 2000–2011 гг., млрд. евро*

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Общий объем торговли ЕС-27 с внешним миром												
экспорт	849,7	884,7	891,9	869,2	953,0	1052,7	1160,1	1241,0	1309,2	1098,1	1349,6	1532,2
темпы роста, %	...	4,1	0,8	-2,6	9,6	10,5	10,2	6,9	5,5	-16,1	22,9	13,5
импорт	992,7	979,1	937,0	935,2	1027,5	1179,6	1352,8	1435,1	1566,4	1207,8	1509,1	1688,1
темпы роста, %	...	-1,4	-4,3	-0,2	9,9	14,8	14,7	6,1	9,1	-22,9	24,9	11,9
баланс	-143,0	-94,4	-45,1	-66,0	-74,6	-126,8	-192,7	-194,1	-257,2	-109,7	-159,4	-155,9
Объем внешней торговли ЕС-27 с Россией												
экспорт	22,7	31,6	34,4	37,2	46,0	56,7	72,3	89,1	104,8	65,6	86,1	108,4
темпы роста, %	...	39,2	8,9	8,1	23,7	23,3	27,5	23,2	17,6	-37,4	31,1	25,9
импорт	63,8	65,9	64,5	70,7	84,0	112,6	140,9	145,0	178,1	117,7	160,1	199,4
темпы роста, %	...	3,3	-2,1	9,6	18,8	34,1	25,1	2,9	22,8	-33,9	36,0	24,6
баланс	-41,0	-34,3	-30,1	-33,5	-37,9	-55,9	-68,6	-55,9	-73,3	-52,1	-73,9	-91,0
Доля России в общем объеме внешней торговли ЕС-27, %												
экспорт	2,7	3,6	3,9	4,3	4,8	5,4	6,2	7,2	8,0	6,0	6,4	7,1
импорт	6,4	6,7	6,9	7,6	8,2	9,5	10,4	10,1	11,4	9,7	10,6	11,8

*Сост. и подч. автором по: http://eeas.europa.eu/delegations/russia/documents/_news/20120601_2_eurostat_ru

некоторое снижение его удельного веса в ее внешнем товарообороте.

Не менее важной характеристикой внешнеторговых связей Евросоюза и России явилось также ежегодное сведение баланса с положительным для нее сальдо, размеры которого показывали неизменный тренд к возрастанию. Если в 2004 г. превышение российского экспорта над импортом в товарном обмене с ЕС составляло около 47,4 млрд долл. США, то к 2012 г. – примерно 126,4 млрд долл. (см. табл. 2).

При этом, судя по официальным оценкам, стороны рассматриваются как взаимно «незаменимые» стратегические партнеры, взаимодействие которых способствует обеспечению экономического развития и процветания всех стран-участниц¹.

Следует отметить, что на протяжении рассматриваемого периода в географической структуре внешнеторговых связей между РФ и ЕС-27 не отмечалось значительных изменений. Наибольшее значе-

ние для России сейчас имеют экспортно-импортные контакты с ведущими экономиками Европы – Нидерландами, Германией и Италией, которые в совокупности абсорбируют значительную часть (до 1/2) внешнеторговых операций РФ в субрегионе, а также с Польшей, Францией, Великобританией и Финляндией, выступающими ее давними и традиционными партнерами в этой сфере.

В товарной структуре взаимных торговых потоков между Россией и странами – членами Евросоюза в начале XXI в. действовали тенденции, сложившиеся в предшествующий период и довольно четко отражавшие дисбалансы в экспортно-импортных связях. Так, в российском товарном экспорте в ЕС сохранялось доминирование сырьевой продукции. В 2000 г. на эти товары приходилось 63,0% всей стоимости вывоза РФ в страны субрегиона, в 2010 г. – 77,5%, а к 2012 г. – до 82,0%. Напротив, в импортных закупках России в Европейском союзе в последнее время постоянно росла значимость промышленной продукции (до 87,4% к 2012 г.), что позволяет рассчитывать на приобщение к передовым технологиям.

¹ Такие заявления прозвучали по итогам состоявшегося в декабре 2012 г. юбилейного 30-го саммита Россия – ЕС. См.: Компас, 2013, вып. 2, 10 янв., с. 10–12.

Таблица 3

Динамика товарной торговли РФ и ЕС, 2006–2012 гг, млрд долл. США*

	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Товaroоборот РФ, всего	552,2	734,7	469,3	625,4	821,3	837,2
Товaroоборот РФ с ЕС-27, всего	283,9	382,4	236,3	306,9	393,9	410,3
Доля в общем товарообороте, %						
Товaroоборот РФ, всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Товaroоборот РФ с ЕС-27	51,4	51,8	50,3	49,0	48,0	49,0
в том числе:						
Австрия	0,9	0,7	0,8	0,6	0,6	0,6
Бельгия	1,1	1,2	1,4	1,3	1,4	1,3
Болгария	0,8	0,8	0,6	0,6	0,5	0,6
Великобритания	3,0	3,1	2,7	2,5	2,6	2,8
Венгрия	1,6	1,8	1,4	1,4	1,3	1,2
Германия	9,6	9,2	8,5	8,4	8,7	8,8
Греция	0,5	0,6	0,6	0,5	0,6	0,8
Дания	0,5	0,5	0,7	0,5	0,5	0,5
Ирландия	0,2	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2
Испания	1,4	1,3	1,1	1,1	1,3	1,3
Италия	6,5	7,2	7,0	6,0	5,6	5,5
Кипр	0,9	0,2	0,2	0,3	0,2	0,3
Латвия	0,6	1,2	1,0	1,0	1,0	1,1
Литва	0,9	0,8	0,9	0,7	1,0	0,8
Люксембург	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Мальта	0,1	0,1	0,1	0,2	0,2	0,3
Нидерланды	8,4	8,4	8,5	9,3	8,3	9,9
Польша	3,2	3,7	3,6	3,3	3,4	3,3
Португалия	0,5	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Румыния	0,7	0,7	0,5	0,5	0,4	0,4
Словакия	1,2	1,3	1,0	1,1	1,2	1,2
Словения	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Финляндия	2,9	3,0	2,8	2,7	2,3	2,0
Франция	3,0	3,0	3,7	3,6	3,4	2,9
Чешская Республика	1,3	1,5	1,4	1,3	1,2	1,3
Швеция	1,1	1,2	1,1	1,0	1,1	1,2
Эстония	0,4	0,2	0,3	0,4	0,5	0,5

* Сост. по: Российский статистический ежегодник за соответствующие годы // www.customs.ru

Примечание. В статистических данных Евростата и Росстата по товарной торговле ЕС-27 и РФ отмечаются определенные расхождения, которые обусловлены несовершенством подсчетов по текущим валютным курсам, погрешностями статистики таможенных служб в разных странах, специфическим «роттердамским эффектом», осложняющим учет грузов, проходящих через крупные морские порты Европы в другие страны – члены ЕС, а также прочими обстоятельствами.