

*ГУГНЯК Валерий Яковлевич — кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и управления на предприятиях малого и среднего бизнеса, Московский государственный университет технологий и управления им. К.Г. Разумовского (ПКУ) (109004, Россия, г. Москва, ул. Земляной Вал, 73)*

## ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ СССР В 1950–1960-х гг.

**Аннотация.** В статье анализируются проблемы развития внешней торговли и внешнеторговых отношений СССР в 1950–1960-х гг. На значительном фактическом материале показывается место и роль внешней торговли в решении задач послевоенного восстановления экономики СССР. Рассматриваемый период характеризовался высокой динамикой экономического роста, повышением эффективности производства, когда производительность труда становилась решающим фактором экономических успехов. Автор делает вывод, что это соответствующим образом отразилось на динамике и структуре внешней торговли СССР исследуемого периода.

**Ключевые слова:** внешняя торговля, структура экспорта, структура импорта, внешнеторговый оборот, дефицит торгового баланса

Итогом напряженных усилий населения СССР в послевоенные годы стало достижение в 1948 г. уровня промышленного производства, существовавшего в 1940 г., а уже в 1950 г. этот уровень был превзойден на 73%. При этом национальный доход в 1950 г. был выше уровня 1940 г. на 64%, а капитальные вложения — даже в 3 раза. Добыча угля возросла со 160 млн т в 1940 г. до 261 млн т в 1950 г., т.е. на 57%; производство электроэнергии увеличилось на 80% — с 48,3 млрд кВт·ч. до 91 млрд; добыча нефти — на 22% (с 31 млн т до 38 млн т); производство стали — на 40% (с 14 млн т до 19,2 млн т); производство станков — с 58 тыс. шт. до 71 тыс. шт., а цемента — с 57 млн т до 102 млн т [Айдинов, Гугняк 2013]. Производство тракторов для народного хозяйства увеличилось с 32 тыс. ед. в 1940 г. до 117 тыс. ед. в 1950 г. (рост 3,6 раза), а производство экскаваторов возросло даже в 12 раз (с 274 ед. до 3 580). Страна делала первые шаги по замене паровозов на железных дорогах тепловозами (в 1950 г. было произведено 125 ед. тепловозов). Население в 1950 г. получило 11 тыс. телевизоров (не следует забывать, что и в странах Западной Европы в 1950 г. процесс массового потребления населением телевизоров еще только начинался). В 1960 г. 5 млн семей в СССР стали владельцами телевизоров.

Таким образом, страна шла вперед. При этом нельзя не отметить, что уровень жизни населения СССР в конце 40-х — начале 50-х гг. XX в. был довольно низким и ненамного отличался от уровня жизни в дореволюционной России в 1913 г. Так, потребление мяса на душу населения в 1950 г. было даже ниже, чем в 1913 г. (26 и 29 кг соответственно), как, впрочем, и потребление хлеба и хлебных продуктов (172 кг в 1950 г. и 200 кг в 1913 г.). В 1950 г. население потребляло хлеба на 14% меньше, чем в 1913 г., зато увеличилось в 2 раза потребление картофеля [Айдинов и др. 2006: 43].

Рост индустриального потенциала страны отразился соответствующим образом на изменении структуры внешнеторгового оборота страны. Прежде всего, следует отметить увеличение доли машин и оборудования в экспорте СССР (с 5% в 1938 г. до 11,8% в 1950 г.) и резкое сокращение доли топлива и электроэнергии (с 8,9% до 3,9%). В стоимостном выражении (в постоянных ценах) экспорт машинного оборудования был еще более впечатляющим: рост с 12 млн руб. в 1938 г. до 191 млн руб. в 1950 г., т.е. в 16 раз. В том числе на экспорт было отправлено 12,2 тыс. грузовых автомобилей, 5,2 тыс. легковых автомобилей, 22 тыс. тракторов и 400 зерноуборочных комбайнов. Несмотря на трудности с обеспечением населения продовольствием, сохранялся вывоз значительного объема зерна — 2,9 млн т в 1950 г. (2,1 млн т в 1938 г.). В целом доля экспорта продовольствия

и сырья для его производства составляла в 1950 г. достаточно большую величину — 20,6%, а доля текстильного сырья, в т.ч. и хлопка (экспорт хлопка составлял 200 тыс. тонн) — 11,4%, т.е. почти 1/3 экспорта все еще составляли продукты сельского хозяйства. 10% экспорта составляли продукты металлургии и сырья для ее производства (железная руда), 4% — продукция химической промышленности [Айдинов, Айдинов 2015а].

Что касается импорта, то доля машин, оборудования и транспортных средств в 1950 г. составляла 21,5%. Высокую долю в импорте занимали топливо и электроэнергия — 11,8%. Вопреки распространенным и усилено подчеркивающимся в СМИ представлениям СССР в 50-е гг. XX в. отнюдь не сидел на «нефтяной игле», а наоборот, являлся импортером энергетических ресурсов [Айдинов, Айдинов 2015б]. Так, импорт нефти и нефтепродуктов составил соответственно 2,8 и 1,1 млн т, что в 2,4 раза превышало их экспорт из СССР. К тому же и цены на нефть на мировом рынке в 1950–1960-х гг. находились на таком низком уровне (чуть больше 2 долл. за баррель), что поставлять нефть на экспорт до начала 1970-х гг. было невыгодно. Тогда не могли появиться ни Дубай, ни Кувейт в их современном виде — как оазисы «сверхпроцветания».

Эпоха восстановления народного хозяйства СССР, как бы не характеризовали ее официальные статистические данные, которые могут быть несколько преувеличенными, завершилась к началу 1950-х гг. Перед страной встали новые созидательные задачи. Необходимо было в мирное время доказывать преимущества социалистической системы хозяйства, прежде всего в области повышения уровня жизни населения, образования, развития науки и техники. Надо сказать, что в целом 1950–60-е гг. — это, быть может, лучшие годы в развитии советской экономики, когда высокие темпы экономического роста сочетались с эффективным развитием народного хозяйства. В этот период был сделан резкий скачок в повышении уровня жизни населения. В некоторых областях науки и техники СССР достиг триумфальных успехов, которые поразили весь мир (освоение космоса, освоение мирной атомной энергии, создание реактивной гражданской авиации и т.д.). Эпоха 50–60-х гг. неразрывно связана с периодом хрущевской «оттепели», когда были освобождены миллионы людей, сидевших в Гулаге, а также реабилитированы репрессированные народы. Был взят курс на гуманизацию социалистического общества и ограничение роли идеологического (партийного) начала в развитии общественных наук. Были разрешены дискуссии в области политэкономии социализма, социологии, философии и истории.

По-прежнему сохранялся приоритет развития отраслей группы «А» в промышленности, но при этом акцент был сделан и на развитие отраслей группы «Б» (товары народного потребления), на развитие советского хозяйства и повышение уровня жизни населения. В 50-е гг. доходы колхозников повысились в 3 раза, и они впервые стали получать пенсии, хоть и небольшие, впервые получили паспорта. Можно сказать, что закончилось «второе издание» крепостного права в России. В школах отменили плату за обучение в 8–10 классах, обеспечив тем самым приток талантливой молодежи в техникумы и вузы. По качеству образования СССР стал одним из лидеров в мире.

Очень показателен для характеристики уровня жизни населения такой сам по себе малозаметный, но очень значительный факт импорта кофе в страну. Если импорт кофе в 1913 г. составлял 13 тыс. т (крестьяне кофе не пили), то в 1950 г. импорт кофе составлял 12 тыс. т, а в 1960 г. — уже 19 тыс. т.

За эти 10 лет резко увеличилось потребление продуктов питания на душу населения в семьях советских людей: овощей и фруктов — в 3,4 раза, мяса — в 1,5 раза (с 26 кг до 41 кг в 1960 г.), молока — на 40% (со 172 до 240 л), а потребление карто-

феля снизилось с 241 кг до 143 кг на человека. Ввод жилья увеличился с 241 млн кв. м. в 1951–1955 гг. до 474 млн кв. м в 1956–1960 гг.

Если сейчас в каждом крупном городе появились свои «поля чудес», застроенные домами богатых и очень богатых людей, то во второй половине 50-х гг. в городах возникали свои «Новые Черемушки». Миллионы людей переселились из коммуналок и подвалов в собственные квартиры, пускай и малогабаритные. Немаловажную роль сыграло и сокращение численности армии с 5,8 млн до 2,1 млн чел. Освободившиеся средства пошли на развитие образования, здравоохранения и науки [Айдинов 2015].

Средние темпы роста промышленной продукции (по уточненным данным) составили 8,7% в 1951–1955 гг. и 83% – в 1956–1960 гг. При этом за 10 лет (1951–1960 гг.) производство электроэнергии возросло с 91,2 млрд кВт·ч до 170 млрд кВт·ч (рост почти в 2 раза), добыча нефти увеличилась с 38 млн т до 147 млн т (рост почти в 4 раза). СССР впервые в конце 50-х гг. превращается в чистого экспортера нефти. Добыча природного газа возросла с 5,8 млрд куб. м до 45,3 млрд куб. м (рост в 8 раз), а добыча угля – с 261 млн т до 510 млн т. В машиностроении производство турбин увеличилось с 2,7 млн т до 9,2 млн т. в 1960 г. (снова рост в 3–4 раза). Производство цемента возросло с 10 млн т до 45 млн т. Производство легковых автомобилей выросло с 65 тыс. ед. до 138 тыс. ед., тепловозов – с 11 тыс. в 1950 г. до 1 700 тыс. в 1960 г.

За это десятилетие (1951–1960 гг.) значительные изменения претерпела структура внешней торговли, объем которой увеличился в 3,5 раза. В структуре экспорта доля машин, оборудования и транспортных средств увеличилась с 11,8% в 1950 г. до 20,7% в 1960 г. (в современной России это доля составляет 3,5%). Доля топлива и электроэнергии возросла с 5,9% до 16,2%. Экспорт нефти возрос с 0,3 млн т до 17,8 млн т, а экспорт нефтепродуктов – с 0,8 млн т до 15,4 млн т, доля экспорта руды черных металлов, концентрата металлов и изделий из них увеличилась с 11,3% до 20,4%. Экспорт зерна вырос с 2,9 млн т до 6,8 млн т, марганцевой руды – с 270,1 тыс. т до 973 тыс. т. Важно и то, что СССР поставлял комплектное оборудование для строительных предприятий, главным образом в развивающиеся страны. Еще один интересный момент. В 1960 г. СССР экспортировал 4 млн шт. бытовых часов, став одним из крупнейших экспортеров этого товара в мире. А вот экспорт пушнины и меховых изделий, в 1950 г. игравший значительную роль во внешней торговле СССР, практически потерял значение (его доля составила в 1960 г. всего лишь 0,4%).

Что же касается импорта СССР за это десятилетие, то доля машин, оборудования и транспортных средств составляла 31%, доля импорта стали в 1960 г. – 4,9%, прокатного оборудования – 21,6%. Большое внимание уделялось импорту товаров народного потребления. Так, импорт фруктов и овощей возрос с 30 тыс. т в 1950 г. до 385 тыс. т в 1960 г. Доля промышленных товаров народного потребления в импорте возросла с 7,4% в 1950 г. до 16,9% в 1960 г. Все это свидетельствовало об усилении социальной направленности развития экономики СССР в этот период. В 1960-е гг. советская экономика продолжала успешно развиваться.

Таким образом, рассматриваемый период (50–60-е гг. XX в.) характеризовался высокой динамикой экономического роста, повышением эффективности производства, когда производительность труда становилась решающим фактором экономических успехов, повышением уровня образования и квалификации работников и, заметим, уровня и качества жизни населения. Все это соответствующим образом отразилось на динамике и структуре внешней торговли СССР исследуемого периода. Она приобретает характер, типичный для развитых индустриальных стран.

**Список литературы**

Айдинов Х.Т., Гладкова И.И., Гугняк В.Я., Ожерельева Л.И., Сыромятникова А.С. 2006. *Мировая экономика: учебное пособие*. М.: Российский заочный институт текстильной и легкой промышленности. 147 с.

Айдинов Х.Т., Гугняк В.Я. 2013. Внешняя торговля России в XIX – начале XX вв. – *Человеческий капитал*. № 3. С. 46-50.

Айдинов Х.Т. 2015. О некоторых проблемах функционирования рынка капитала в России. – *Формирование и реализация стратегии устойчивого экономического развития Российской Федерации: сборник статей V Международной научно-практической конференции*. М. С. 18-21.

Айдинов Х.Т., Айдинов М.Х. 2015а. Проблемы реализации промышленной политики в условиях современного экономического развития России. – *Формирование конкурентной среды, конкурентоспособность и стратегическое управление предприятиями, организациями и регионами: сборник статей международной научно-практической конференции*. М. С. 14-22.

Айдинов Х.Т., Айдинов М.Х. 2015б. Российский рынок труда и особенности его функционирования на современном этапе. – *Формирование конкурентной среды, конкурентоспособность и стратегическое управление предприятиями, организациями и регионами: сборник статей международной научно-практической конференции*. М. С. 7-14.

GUGNYAK Valeriy Yakovlevich, *Cand.Sci.(Econ.)*, Associate Professor of the Chair of Economics and Management at the Enterprises of Small and Medium-sized Business, Moscow State University of Technology and Management named after K.G. Razumovskiy (73 Zemlyanoy Val St, Moscow, Russia, 109004)

## FOREIGN TRADE OF THE USSR IN 1950s–1960s

**Abstract.** The article analyzes the problems of the development of foreign trade and foreign trade relations of the USSR in the 1950s–1960s. At a significant factual material, the author shows the place and role of foreign trade in solving problems of post-war economic recovery of the USSR. The period under review was characterized by high dynamics of economic growth, increasing the efficiency of production. Labor productivity then became the decisive factor of economic success. The author concludes that it was properly reflected in the dynamics and structure of foreign trade of the USSR in the analyzed period.

**Keywords:** foreign trade, export structure, import, trade balance deficit

---